

Sogelink acquiert l'éditeur de logiciels Netisys, avec le soutien de Keensight Capital et CVC Capital Partners

Lyon, le 7 novembre 2024 – Sogelink, leader européen des solutions logicielles pour les professionnels des infrastructures, des chantiers et du patrimoine, annonce l'acquisition de Netisys, éditeur de solutions logicielles pour la gestion des infrastructures. Cette cinquième acquisition en deux ans s'inscrit pleinement dans la stratégie de croissance de Sogelink, qui renforce ainsi son offre pour les acteurs publics et parapublics, tout en accompagnant leurs efforts en matière de développement durable par la préservation des infrastructures sur le long terme.

Soutenue par Keensight Capital, l'un des principaux fonds de capital-investissement dédiés aux investissements paneuropéens de Growth Buyout^[1], et CVC Capital Partners, un des leaders mondiaux des marchés privés, cette acquisition illustre la volonté de Sogelink de consolider sa position de partenaire incontournable, sur toute la chaîne de valeur de la construction. En intégrant les solutions de Netisys, Sogelink élargit son offre dédiée à la gestion du domaine public pour couvrir un spectre plus large de besoins, tels que la gestion des infrastructures routières, ferroviaires et portuaires.

Créée en 2003, Netisys bénéficie d'une position de leader grâce à 20 ans d'expertise dans la gestion d'infrastructures. Ses logiciels, tels qu'AREO (ouvrages d'art), SIREO (routes et infrastructures routières) et GECOPE^[2] (infrastructures portuaires, maritimes et fluviales) permettent d'optimiser la maintenance, de sécuriser les actifs et d'en assurer une gestion proactive et efficace. A ce jour, 50 % des départements et métropoles français utilisent les solutions de l'éditeur. Avec cette nouvelle acquisition, Sogelink réaffirme son ambition de simplifier la construction à l'échelle mondiale, tout en répondant aux enjeux de durabilité.

Les collaborateurs ainsi que les dirigeants de Netisys, Serge Duclos et Guillaume Stefani, rejoindront les équipes de Sogelink et viendront renforcer la couverture géographique du groupe grâce à cette nouvelle implantation à Sophia-Antipolis (Côte d'Azur), 1^{ère} technopole d'Europe.

Fatima Berral, CEO de Sogelink, a déclaré : « *L'acquisition de Netisys marque une étape importante dans notre stratégie de croissance. En unissant nos expertises et en enrichissant notre offre, nous renforçons notre position de partenaire de confiance auprès des acteurs publics et parapublics. Notre ambition est de les accompagner de manière encore plus efficace pour relever les défis actuels et futurs du secteur.* »

^[1] **Growth Buyout** : investissement dans des entreprises privées rentables et en forte croissance, en position minoritaire ou majoritaire, avec ou sans effet de levier, en utilisant une approche flexible adaptée aux besoins des entrepreneurs individuels, afin de financer des projets de croissance organique, des stratégies d'acquisition ou de fournir des liquidités aux actionnaires historiques.

^[2] GECOPE est une marque déposée par le distributeur exclusif de Netisys : Accoast.

Serge Duclos et Guillaume Stefani, dirigeants de Netisys, ont ajouté : « *Nous sommes très heureux de rejoindre l'aventure de croissance de Sogelink. Nous sommes convaincus que c'est une étape majeure pour pérenniser notre expertise au service de la satisfaction de nos clients, améliorer encore davantage nos produits et accélérer notre développement.* »

À propos de Sogelink

Sogelink est un éditeur de solutions logicielles, cloud et mobiles qui accompagne la digitalisation du secteur de la construction depuis plus de 25 ans. Sogelink vise à simplifier la construction pour tous à travers le monde, et propose à chaque acteur du secteur (bureaux d'études, géomètres, topographes, entreprises de travaux, collectivités locales, exploitants de réseaux, bailleurs sociaux, etc.) une approche innovante et efficace en matière de transition numérique, de données sur les bâtiments et de modélisation des informations urbaines. Le groupe est présent sur toute la chaîne de valeur, de la conception d'un projet jusqu'à l'exploitation via son jumeau numérique. Leader de la Construction Tech en Europe, Sogelink poursuit par ailleurs son développement international et compte aujourd'hui 18 000 clients et 220 000 utilisateurs.

www.sogelink.com

À propos de Netisys

Créé en 2003, Netisys est un éditeur de logiciels français spécialisé dans la gestion des ouvrages d'art et des infrastructures routières, portuaires, maritimes et fluviales. Depuis plus de 20 ans, Netisys accompagne les maîtres d'ouvrage, les gestionnaires d'infrastructures et les collectivités locales dans le suivi, la maintenance et la sécurisation de ces actifs. Grâce à des solutions de pointe en matière de surveillance, de modélisation et d'analyse des données, Netisys permet à ses clients de prolonger la durée de vie de leurs ouvrages tout en optimisant la sécurité et la performance de leurs infrastructures. L'expertise de Netisys couvre une large gamme d'actifs, notamment les ponts, murs, tunnels, quais, digues, patrimoines arborés, routes, assurant une gestion proactive et pérenne des infrastructures.

www.netisys.com

À propos de Keensight Capital

Keensight Capital (« Keensight »), l'un des acteurs de référence en Europe dans le domaine du Growth Buyout, accompagne les entrepreneurs dans la mise en œuvre de leurs stratégies de croissance. Avec plus de 25 ans d'expérience et 5,5Mds€ d'actifs sous gestion, l'équipe de Keensight Capital, composée de professionnels chevronnés, met à profit sa connaissance des secteurs de l'investissement et de la croissance pour investir à long terme dans des sociétés rentables à fort potentiel de croissance et dont le chiffre d'affaires s'établit entre 10 millions et 400 millions d'euros. En s'appuyant sur son expertise dans les secteurs de la Tech et de la Santé, Keensight identifie les meilleures opportunités d'investissement en Europe et travaille en étroite collaboration avec les équipes de direction pour développer et réaliser leur vision stratégique. Keensight opère dans plus de 90 pays à travers le monde, avec une présence à Paris, Londres, Boston et Singapour.

www.keensight.com

À propos de CVC

CVC est l'un des principaux gestionnaires mondiaux de marchés privés, avec un réseau de 30 bureaux dans la région EMEA, les Amériques et l'Asie, avec environ 193 milliards d'euros d'actifs sous gestion. CVC propose sept stratégies complémentaires dans les domaines du capital-investissement, des

secondaires, du crédit et des infrastructures, pour lesquelles les fonds CVC ont obtenu des engagements d'environ 240 milliards d'euros de la part de certains des plus grands fonds de pension du monde et d'autres investisseurs institutionnels. Les fonds gérés ou conseillés par la stratégie de capital-investissement de CVC sont investis dans environ 130 entreprises dans le monde, qui ont un chiffre d'affaires annuel combiné de plus de 155 milliards d'euros et emploient plus de 600 000 personnes.

www.cvc.com

Contacts presse

Sogelink

Emily Renaux, Head of Marketing et Communication – emily.renaux@sogelink.com
+33 (0) 6 45 53 82 66

La Nouvelle Agence

Axelle Lebrun - axelle@lanouvelle-agence.com +33 (0) 6 22 45 28 49

Keensight Capital

Cindy Giraud, Communications Director – cgiraud@keensight.com +33 (0) 6 37 96 55 37

Steele & Holt pour Keensight Capital

Daphné Claude – daphne@steeleandholt.com +33 (0) 6 66 58 81 92

Servane Taslé – servane@steeleandholt.com +33 (0) 6 66 58 84 28

Manon Camescasse – manon@steeleandholt.com +33 (0) 6 42 01 56 47

CVC

Nick Board – nboard@cvc.com +44 (0) 207 420 4200